

2019年3月期 第1四半期 決算データ集

Financial Data Book for FY2018 /1Q

免責事項／Disclaimer

当資料内のデータについては、将来に関する記述を含む歴史的事実以外のすべての記述は、当社グループが現在入手している情報に基づく現時点における予測、期待、想定、計画、認識、評価等を基礎として記載されているに過ぎません。

予想数値を算定するためには、過去に確定し正確に認識された事実以外に予想を行うために、不可欠となる一定の前提（仮定）を用いております。これらの記述ないし事実または前提（仮定）は、客観的には不正確であったり将来実現しない可能性がありますのでご注意ください。

その原因となる潜在的リスクや不確定要因については、当社の有価証券報告書の「事業等のリスク」、決算短信の「業績予想の適切な利用に関する説明、その他特記事項」に記載されております。なお、潜在的リスクや不確定要因はこれらのみに限定されるものではありませんのでご注意ください。

This Data Book contains forward-looking statements such as forecasts of results of operations, management strategies, objectives and plans, forecasts of operational data such as the expected number of subscriptions, and the expected dividend payments. All forward-looking statements that are not historical facts are based on management's current plans, expectations, assumptions and estimates based on the information currently available. Some of the projected numbers in this report were derived using certain assumptions that were indispensable for making such projections in addition to historical facts. These forward-looking statements are subject to various known and unknown risks, uncertainties and other factors that could cause our actual results to differ materially from those contained in or suggested by any forward-looking statement. Potential risks and uncertainties include, but are not limited to, the risks noted in "Item 2. Overview of Business – 2. Risks Relating to Our Business" in NTT DOCOMO's latest annual securities report and other documents that are available through the IR Documents section of our web site.

連結損益計算書
Consolidated Statements of Income

	FY2017 (IFRS)				通期実績 Results	FY2018 (IFRS)				通期実績 Results	通期計画 Forecasts
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) *3 Jul-Sep	10月～12月 (3Q) *3 Oct-Dec	1月～3月 (4Q) *3 Jan-Mar		4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar		
P/L (十億円) P/L (Billions of Yen)											
営業収益 Operating revenues	1,133.7				4,762.3	1,176.7					4,790.0
通信サービス Telecommunications services	766.1				3,092.7	785.4					3,098.0
モバイル通信サービス収入 Mobile communications services revenues	716.5				2,867.3	718.3					2,813.0
音声収入 Voice revenues	229.7				942.8	236.9					948.0
パケット通信収入 Packet communications revenues	486.8				1,924.5	481.4					1,865.0
光通信サービス及びその他の通信サービス収入 Optical-fiber broadband service and other telecommunications services revenues	49.6				225.4	67.1					285.0
端末機器販売 Equipment sales	157.0				789.8	178.6					809.0
その他の営業収入 *1 Other operating revenues	210.7				879.7	212.6					883.0
営業費用 Operating expenses	851.6				3,775.3	866.7					3,800.0
人件費 Personnel expenses	72.6				288.1	73.0					295.0
経費 *2 Cost of equipment sold and services, and other expenses	556.3				2,531.3	566.4					2,515.0
減価償却費 Depreciation and amortization	119.1				486.6	113.8					468.0
減損損失 *3 Impairment loss	—				11.8	—					—
通信設備使用料 Communication network charges	91.0				390.4	103.2					436.0
固定資産除却費 Loss on disposal of property, plant and equipment and intangible assets	12.5				67.2	10.4					86.0
営業利益 Operating profit	282.1				987.0	309.9					990.0

*1 「その他の収入」は、2019年3月期より「その他の営業収入」に含む

Other income has been recorded in Other operating revenues beginning with the fiscal year ending March 31, 2019.

*2 「租税公課」及び「その他の費用」は、2019年3月期より「経費」に含む

Taxes and public dues and Other losses have been recorded in Cost of equipment sold and services, and other expenses beginning with the fiscal year ending March 31, 2019.

*3 比較年度の2Q～4Qに関しては、当期の2Q～4Qの決算発表時に併せて記載する

Numbers for 2Q, 3Q and 4Q of comparative fiscal years will be provided upon the results announcement for 2Q, 3Q and 4Q of FY2018.

設備投資・財務指標

Capital Expenditures/Financial Indicators

	FY2017 (IFRS)				通期実績 Results	FY2018 (IFRS)				通期実績 Results	通期計画 Forecasts
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) *8 Jul-Sep	10月～12月 (3Q) *8 Oct-Dec	1月～3月 (4Q) *8 Jan-Mar		4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar		
設備投資額 (十億円) Capital Expenditures (Billions of Yen)											
設備投資額 Capital expenditures	122.3				577.0	124.9					570.0
通信事業 Telecommunications business	117.1				546.5	118.5					538.0
スマートライフ事業 Smart life business	4.0				16.7	3.5					20.0
その他の事業 Other businesses	1.2				13.8	2.9					12.0

財務指標 (十億円)

Financial Indicators (Billions of Yen)

フリー・キャッシュ・フロー (資金運用に伴う増減除く) *1 Free cash flow (excluding changes in investments for cash management purposes)	86.5				862.8	47.2					630.0
基本的1株当たり四半期(当期)利益 (円) Basic earnings per share attributable to shareholders of NTT DOCOMO, INC.	53.95				214.27	60.76					193.42
配当性向 Payout ratio	—				46.7%	—					56.9%
営業FCF ^{*2} Operating FCF	286.5				948.0	304.3					960.0
EBITDA ^{*3}	408.8				1,525.1	429.3					1,530.0
EBITDAマージン ^{*4} EBITDA margin	36.1%				32.0%	36.5%					31.9%
ROE ^{*5}	—				14.2%	—					12.0%
当社株主帰属持分比率 ^{*6} Equity Ratio (Ratio of NTT DOCOMO, INC. Shareholders' Equity to Total Assets)	76.6%				74.0%	77.6%					76.3%
D/E レシオ (倍) ^{*7} Debt to equity ratio (multiple)	0.040				0.028	0.014					0.009

*1 期間3ヵ月越の資金運用を目的とした金融商品の取得、償還及び売却による増減

Changes by purchases, redemption at maturity and disposals of financial instruments held for cash management purposes with original maturities of longer than three months

*2 EBITDA - 設備投資額

EBITDA - Capital expenditures

*3 営業利益 + 減価償却費 + 有形固定資産売却・除却損 + 減損損失 (有形固定資産、償却対象の無形資産、営業権、非償却対象の無形資産)

Operating income + Depreciation and amortization + Loss on sale or disposal of property, plant and equipment + Impairment loss (of property, plant and equipment, amortizable intangible assets, goodwill, and unamortizable intangible assets)

*4 EBITDA ÷ 営業収益

EBITDA / Operating revenue

*5 当社株主に帰属する四半期(当期)利益 ÷ 株主資本

Profit attributable to shareholders of NTT DOCOMO, INC. / Shareholders' equity

ROE is calculated using the average end-of-period shareholders' equity for the current and previous fiscal periods.

*6 株主資本 ÷ 総資産

Shareholders' equity / Total assets

*7 有利子負債 ÷ 株主資本

Interest bearing liabilities / Shareholders' equity

*8 比較年度の2Q～4Qに関しては、当期の2Q～4Qの決算発表時に併せて記載する

Numbers for 2Q, 3Q and 4Q of comparative fiscal years will be provided upon the results announcement for 2Q, 3Q and 4Q of FY2018.

セグメント別実績

Operating Income in Each Segment

	FY2017 (IFRS)				通期実績 Results	FY2018 (IFRS)				通期実績 Results	通期計画 Forecasts
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar		4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar		
通信事業 (十億円) Telecommunications business (Billions of Yen)											
営業収益 Operating revenues	923.3				3,894.4	963.6					—
営業利益 (損失) Operating profit (loss)	245.1				854.2	266.6					—
利益率 Operating margin	26.5%				21.9%	27.7%					—
スマートライフ事業 (十億円) Smart life business (Billions of Yen)											
営業収益 Operating revenues	109.7				450.8	109.7					—
営業利益 (損失) Operating profit (loss)	16.4				60.3	19.1					—
利益率 Operating margin	15.0%				13.4%	17.5%					—
その他の事業 (十億円) Other businesses (Billions of Yen)											
営業収益 Operating revenues	105.9				439.8	109.1					—
営業利益 (損失) Operating profit (loss)	20.6				72.4	24.1					—
利益率 Operating margin	19.4%				16.5%	22.1%					—

セグメント Segment	セグメントに含まれる主なサービス Principal Services Included in Each Reportable Segment
通信事業 Telecommunications business	モバイル通信サービス : LTE(Xi)サービス、FOMAサービス、国際サービス、端末機器販売 等 光通信サービス及びその他の通信サービス : 光通信サービス、衛星電話サービス 等 Mobile communications services: LTE(Xi) services, FOMA services (3G), International services, Sales of handset/equipment for each service, etc. Optical-fiber broadband service and other telecommunications services: Optical-fiber broadband service, Satellite communications service, etc.
スマートライフ事業 Smart life business	コンテンツ・コマースサービス : dTV、dヒッツ、dマガジン、dショッピング、dトラベル、DAZN for docomo、タワーレコード(株) 等 金融・決済サービス : dカード、dカードmini、iD、料金収納代行、d払い 等 ライフスタイルサービス : dヘルスケア、dグルメ、dフォト、(株)オークローンマーケティング、(株)ABC Cooking Studio 等 Content/Commerce services: "dTV", "d hits", "d magazine", "d shopping", "d travel", "DAZN for docomo", "Tower Records Japan Inc." etc. Finance/Payment services: "d CARD", "d CARD mini", "iD", Proxy bill collection, "d Payment" etc. Life Style services: "d healthcare", "d gourmet", "d photo", "OAK LAWN MARKETING, INC.", "ABC Cooking Studio Co., Ltd." etc.
その他の事業 Other businesses	法人ソリューション : 法人IoT、システム開発・販売・保守受託 等 あんしん系サポート : ケータイ補償サービス、あんしん遠隔サポート 等 Enterprise solutions: Enterprise IoT solutions, System development/sales/maintenance services, etc. Support services for customers peace of mind: "Mobile Device Protection Service", "Anshin Remote Support" etc.

* 比較年度の2Q～4Qに関しては、当期の2Q～4Qの決算発表時に併せて記載する

Numbers for 2Q, 3Q and 4Q of comparative fiscal years will be provided upon the results announcement for 2Q, 3Q and 4Q of FY2018.

会員数・契約数・利用数・販売数

No. of Members/Subscriptions/Users/Units Sold

	FY2017				通期実績 Results
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar	
dポイントクラブ会員数・dカード契約数 (千契約) "d POINT CLUB" Members and "d CARD" Members (Thousand subs)					
dポイントクラブ会員数 "d POINT CLUB" members	62,318	63,238	64,323	65,600	65,600
(再掲) dポイントカード登録数*1 (Incl.) "d POINT CARD" registrants	14,842	17,076	19,738	22,315	22,315
dカード 契約数*2 "d CARD" members	17,996	18,316	18,604	18,927	18,927
(再掲) dカードGOLD契約数 (Incl.) "d CARD GOLD" members	2,741	3,082	3,447	3,882	3,882

	FY2018				通期実績 Results	通期計画 Forecasts
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar		
dポイントクラブ会員数・dカード契約数 (千契約) "d POINT CLUB" Members and "d CARD" Members (Thousand subs)						
dポイントクラブ会員数 "d POINT CLUB" members	66,523					—
(再掲) dポイントカード登録数*1 (Incl.) "d POINT CARD" registrants	25,131					—
dカード 契約数*2 "d CARD" members	19,181					—
(再掲) dカードGOLD契約数 (Incl.) "d CARD GOLD" members	4,251					—

携帯電話サービス契約数・ドコモ光契約数 (千契約) Mobile telecommunications services and docomo Hikari subscriptions (Thousand subs)					
携帯電話サービス契約数 Mobile telecommunications services	75,114	75,361	75,678	76,370	76,370
LTE (Xi) サービス Telecommunications services (LTE(Xi))	45,659	46,908	48,200	50,097	50,097
(再掲) モジュール (Incl.) Modules	32	44	68	169	169
FOMAサービス Telecommunications services (FOMA)	29,455	28,453	27,478	26,273	26,273
(再掲) モジュール (Incl.) Modules	6,107	6,151	6,173	6,183	6,183
純増数 Net increase from previous period	234	247	317	692	1,491
解約率*3 Churn rate	0.67%	0.60%	0.62%	0.69%	0.65%
(再掲) ハンドセット解約率*4 (Incl.) Handset churn rate	0.48%	0.47%	0.51%	0.57%	0.51%
iモード i-mode	14,662	13,809	13,030	12,111	12,111
spモード sp-mode	36,671	37,418	37,979	38,998	38,998
ドコモ光契約数 docomo Hikari	3,843	4,176	4,480	4,762	4,762

携帯電話サービス契約数・ドコモ光契約数 (千契約) Mobile telecommunications services and docomo Hikari subscriptions (Thousand subs)						
携帯電話サービス契約数 Mobile telecommunications services	76,746					78,100
LTE (Xi) サービス Telecommunications services (LTE(Xi))	51,344					55,500
(再掲) モジュール (Incl.) Modules	223					—
FOMAサービス Telecommunications services (FOMA)	25,402					22,600
(再掲) モジュール (Incl.) Modules	6,262					—
純増数 Net increase from previous period	376					1,700
解約率*3 Churn rate	0.59%					—
(再掲) ハンドセット解約率*4 (Incl.) Handset churn rate	0.49%					—
iモード i-mode	11,375					—
spモード sp-mode	39,638					—
ドコモ光契約数 docomo Hikari	5,086					—

利用数 (千契約) Number of users (Thousand subs)					
スマートフォン・タブレット利用数 Total smartphone / tablet users	36,529	37,089	37,472	38,303	38,303

利用数 (千契約) Number of users (Thousand subs)						
スマートフォン・タブレット利用数 Total smartphone / tablet users	38,766					39,700

販売数 (千台) Number of units sold (Thousand units)					
総販売数*5 Number of units sold	5,849	6,298	6,452	6,862	25,460
(再掲) 新規販売数*6 (Incl.) New subscriptions	2,750	2,634	2,641	3,203	11,229
スマートフォン・タブレット Total smartphones and tablets sold	3,376	3,889	3,986	4,237	15,489
(再掲) タブレット (Incl.) Tablets sold	578	640	558	647	2,424

販売数 (千台) Number of units sold (Thousand units)						
総販売数*5 Number of units sold	5,796					26,500
(再掲) 新規販売数*6 (Incl.) New subscriptions	2,678					—
スマートフォン・タブレット Total smartphones and tablets sold	3,343					15,500
(再掲) タブレット (Incl.) Tablets sold	461					—

*1 利用者の情報を登録することで、提携先でdポイントを貯める・使うことができるお客さまの数

The number of users who can earn and use "d POINTS" at participating stores by registering their personal information

*2 dカード、dカードminiの合計値

The cumulative number of "d CARD" members represents the sum of "d CARD" and "d CARD mini" members.

*3 MVNOの契約数及び解約数を除いて算出

"Churn rate" is calculated excluding the subscriptions and cancellations of subscriptions of MVNOs.

*4 スマートフォンやフィーチャーフォン等に係る「基本プラン(データプラン、デバイスプラス除く)」「Xi/FOMA総合プラン」及び「タイプリミット/バリュー/タイプリミット」の解約率

Churn rate in Basic Plans (excluding Data Plans and Device Plus 500), Xi/FOMA Billing Plans and Type Limit Value / Type Limit for smartphones and feature phones etc.

*5 2017年度 第2四半期より、Number of handsets sold から名称変更 (英語表記のみ)

Number of handsets sold has been renamed to Number of units sold from the second quarter of FY ending March 31, 2018.

*6 MVNOとの契約及び通信モジュールサービス契約を含む

New subscriptions include mobile line subscriptions of MVNOs and Communication Module subscriptions.

ARPU・MOU

	FY2017					FY2018					
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar	通期実績 Results	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar	通期実績 Results	通期計画 Forecasts
ARPU (円)											
ARPU (Yen)											
総合ARPU Aggregate ARPU	4,620	4,740	4,750	4,720	4,710	4,800					4,780
モバイルARPU Mobile ARPU	4,320	4,410	4,390	4,340	4,370	4,390					4,340
(再掲) 割引適用額* (Incl.) Impact of discount	(980)	(950)	(930)	(920)	(940)	(910)					(930)
ドコモ光ARPU "docomo Hikari" ARPU	300	330	360	380	340	410					440
(再掲) 割引適用額* (Incl.) Impact of discount	(20)	(20)	(20)	(30)	(30)	(30)					(40)
MOU (分)											
MOU (Minutes)											
MOU	136	136	139	134	136	133					134

* 「割引適用額には月々サポート、docomo with、ドコモ光セット割が含まれる」

* Impacts of discount includes Monthly Support, docomo with, and docomo Hikari set discount.

① ARPU・MOUの定義

- a. ARPU (Average monthly Revenue Per Unit) : 1利用者当たり月間平均収入
 1利用者当たり月間平均収入(ARPU)は、1利用者当たりの各サービスにおける平均的な月間営業収益を計算するために用いる
 ARPUは通信サービス収入(一部除く)を、当該期間の稼働利用者数で割って算出
 として得られたARPUは1利用者当たりの各月の平均的な利用状況及び当社による料金設定変更の影響を分析する上で有用な情報を提供するものであると考える
- b. MOU (Minutes of Use) : 1利用者当たり月間平均通話時間

② ARPUの算定式

- 総合ARPU : モバイルARPU + ドコモ光ARPU
 ・モバイルARPU : モバイルARPU関連収入(音声関連収入(基本使用料、通話料) + パケット関連収入(月額定額料、通信料)) ÷ 稼働利用者数
 ・ドコモ光ARPU : ドコモ光ARPU関連収入(基本使用料、通話料) ÷ 稼働利用者数

③ 稼働利用者数の算出方法

当該期間の各月稼働利用者数((前月末利用者数 + 当月末利用者数) ÷ 2)の合計

(注) 利用者数は、以下のとおり、契約の数を基本としつつ、一定の契約の数を除外して算定
 利用者数 = 契約数

- 通信モジュールサービス、「電話番号保管」、「メールアドレス保管」、「ドコモビジネストランシーバー」並びに仮想移動体通信事業者(MVNO)へ提供する卸電気通信役員及び事業者間接続に係る契約数
- Xi契約及びFOMA契約と同一名義のデータプラン契約数

なお、通信モジュールサービス、「電話番号保管」、「メールアドレス保管」、「ドコモビジネストランシーバー」、MVNOへ提供する卸電気通信役員及び事業者間接続に係る収入並びに「dPOINT」等に係る収入影響等は、ARPUの算定上、収入に含めない

i. Definition of ARPU and MOU

- a. ARPU (Average monthly Revenue Per Unit):
 Average monthly revenue per unit, or ARPU, is used to measure average monthly operating revenues attributable to designated services on a per user basis. ARPU is calculated by dividing telecommunications services revenues (excluding certain revenues) by the number of active users of our wireless services in the relevant periods, as shown below "ARPU Calculation Method." We believe that our ARPU figures provide useful information to analyze the average usage per user and the impacts of changes in our billing arrangements.
- b. MOU (Minutes of Use):
 Average monthly communication time per user.

ii. ARPU Calculation Methods

- Aggregate ARPU = Mobile ARPU + "docomo Hikari" ARPU
 ・ Mobile ARPU : Mobile ARPU-related revenues (voice-related revenues (basic monthly charges, voice communication charges) + packet-related revenues (basic monthly charges, packet communication charges)) / No. of active users
 ・ "docomo Hikari" ARPU : "docomo Hikari"-related revenues (basic monthly charges, voice communication charges) / No. of active users

iii. Active Users Calculation Method

Sum of No. of active users for each month ((No. of users at the end of previous month + No. of users at the end of current month) / 2) during the relevant period

Note:

- 1 The number of "users" used to calculate ARPU and MOU is the total number of subscriptions, excluding the subscriptions listed below:
 a. Subscriptions of communication modules services, "Phone Number Storage," "Mail Address Storage," "docomo Business Transceiver" and wholesale telecommunications services and interconnecting telecommunications facilities that are provided to Mobile Virtual Network Operators (MVNOs); and
 b. Data Plan subscriptions in the case where the customer contracting for such subscription in his/her name also has a subscription for "Xi" or "FOMA" services in his/her name.
- 2 Revenues from communication module services, "Phone Number Storage," "Mail Address Storage," "docomo Business Transceiver" and wholesale telecommunications services and interconnecting telecommunications facilities that are provided to Mobile Virtual Network Operators (MVNOs), and impact on revenues from "dPOINT" program, etc., are not included in the ARPU calculation.