

2017年度 決算データ集

Financial Data Book for FY2017

免責事項／Disclaimer

当資料内のデータについては、将来に関する記述を含む歴史的事実以外のすべての記述は、当社グループが現在入手している情報に基づく現時点における予測、期待、想定、計画、認識、評価等を基礎として記載されているに過ぎません。予想数値を算定するためには、過去に確定し正確に認識された事実以外に予想を行うために、不可欠となる一定の前提（仮定）を用いております。これらの記述ないし事実または前提（仮定）は、客観的には不正確であったり将来実現しない可能性がありますのでご留意下さい。その原因となる潜在的リスクや不確定要因については、当社の有価証券報告書の「事業等のリスク」、決算短信の「業績予想の適切な利用に関する説明、その他特記事項」に記載されております。なお、潜在的リスクや不確定要因はこれらのみに限定されるものではありませんのでご留意ください。

This Data Book contains forward-looking statements such as forecasts of results of operations, management strategies, objectives and plans, forecasts of operational data such as the expected number of subscriptions, and the expected dividend payments. All forward-looking statements that are not historical facts are based on management's current plans, expectations, assumptions and estimates based on the information currently available. Some of the projected numbers in this report were derived using certain assumptions that were indispensable for making such projections in addition to historical facts. These forward-looking statements are subject to various known and unknown risks, uncertainties and other factors that could cause our actual results to differ materially from those contained in or suggested by any forward-looking statement. Potential risks and uncertainties include, but are not limited to, the Risk Factors noted in NTT DOCOMO's latest annual report on Form 20-F and NTT DOCOMO's other filings and submissions with the Securities and Exchange Commission, copies of which are available through the IR Documents section of this web site and also through the SEC's web site.

連結損益計算書

Consolidated Statements of Income

	FY2016 (U.S.GAAP)					通期実績 Result	FY2017 (U.S.GAAP)					通期実績 Result	通期計画 Forecast	FY2017 (IFRS) 通期概算 ^{*3} Estimate	FY2018 (IFRS) 通期計画 Forecast
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar	4月～6月 (1Q) Apr-Jun		7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar	通期実績 Result	通期計画 Forecast				
P/L (十億円)															
P/L (Billions of Yen)															
営業収益 Operating revenues	1,108.7	1,179.7	1,181.3	1,115.0	4,584.6	1,136.7	1,163.4	1,295.6	1,173.7	4,769.4	4,750.0	4,755.1	4,790.0		
通信サービス Telecommunications services	729.7	744.8	750.7	759.9	2,985.1	774.9	793.9	793.4	775.7	3,137.9	3,114.0	3,093.8	3,098.0		
モバイル通信サービス収入 Mobile communications services revenues	704.2	712.8	712.1	714.8	2,844.0	723.1	736.5	732.0	709.6	2,901.1	2,878.0	2,867.5	2,813.0		
音声収入 ^{*1} Voice revenues	215.9	219.6	224.8	215.0	875.2	231.2	241.4	241.3	237.8	951.7	932.0	942.9	948.0		
パケット通信収入 Packet communications revenues	488.3	493.3	487.4	499.8	1,968.8	491.9	495.1	490.6	471.8	1,949.5	1,946.0	1,924.6	1,865.0		
光通信サービス及びその他の通信サービス収入 Optical-fiber broadband service and other telecommunications services revenues	25.5	31.9	38.6	45.1	141.1	51.8	57.4	61.4	66.1	236.7	236.0	226.3	285.0		
端末機器販売 Equipment sales	165.8	214.4	206.2	132.9	719.2	150.6	152.9	274.1	177.5	755.1	759.0	786.6	809.0		
その他の営業収入 Other operating revenues	213.2	220.5	224.4	222.2	880.3	211.2	216.7	228.0	220.5	876.4	877.0	874.7	883.0		
営業費用 Operating expenses	809.4	893.4	924.5	1,012.6	3,639.8	858.4	893.0	1,009.0	1,035.8	3,796.1	3,790.0	3,769.6	3,800.0		
人件費 Personnel expenses	72.3	72.8	72.2	74.5	291.8	72.9	71.6	72.5	72.2	289.1	290.0	288.3	295.0		
経費 Non-personnel expenses	531.5	600.6	622.8	677.3	2,432.1	553.3	577.5	688.2	693.1	2,512.1	2,506.0	2,485.3	2,474.0		
収益連動経費 Revenue-linked expenses	242.2	300.3	322.4	336.2	1,201.1	264.0	281.4	391.1	355.3	1,291.8	1,250.0	1,253.3	1,213.0		
その他経費 Other expenses	289.3	300.2	300.4	341.1	1,231.0	289.3	296.1	297.1	337.8	1,220.3	1,256.0	1,231.9	1,261.0		
減価償却費 Depreciation and amortization	109.7	110.8	113.9	117.9	452.3	119.0	121.0	121.5	124.0	485.5	489.0	486.4	468.0		
減損損失 ^{*2} Impairment loss	—	—	—	12.2	12.2	—	—	—	12.1	12.1	—	12.2	—		
固定資産除却費 Loss on disposal of property, plant and equipment and intangible asstes	7.9	16.8	16.5	38.3	79.6	12.4	16.0	15.4	23.0	66.8	69.0	67.1	86.0		
通信設備使用料 Communication network charges	76.7	82.1	88.8	81.8	329.4	90.9	96.6	100.8	101.3	389.6	395.0	390.6	436.0		
租税公課 Taxes and public dues	11.2	10.3	10.3	10.5	42.4	9.9	10.2	10.6	10.2	40.9	41.0	39.8	41.0		
その他の収入 Other income												5.4	0.0		
その他の費用 Other losses												4.0	0.0		
営業利益 Operating income	299.3	286.3	256.7	102.4	944.7	278.3	270.5	286.6	137.9	973.3	960.0	986.9	990.0		

*1 モバイル通信サービス収入の音声収入には回線交換によるデータ通信を含む

Voice revenues include data communications revenues through circuit switching systems.

*2 従来、「経費」に含めていた営業権及び非償却対象の無形固定資産に係る減損損失は、2017年3月期より「減損損失」に含む

Impairment losses of goodwill and unamortizable intangible assets, which had previously been included in "Non-personnel expenses," have been recorded in "Impairment loss" since the fiscal year ended March 31, 2017.

*3 会計監査の結果により変更になる可能性あり

The estimate figures presented herein may change as a result of an audit on the accounts.

設備投資、財務指標
Capital Expenditures/Financial Indicators

	FY2016 (U.S.GAAP)				通期実績 Result	FY2017 (U.S.GAAP)				通期実績 Result	通期計画 Forecast	FY2017(IFRS) 通期概算 ^{*8} Estimate	FY2018(IFRS) 通期計画 Forecast
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar		4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar				
設備投資額 (十億円) Capital Expenditures (Billions of Yen)													
設備投資額 Capital expenditures	97.1	148.9	153.3	197.7	597.1	120.9	146.7	135.9	172.8	576.4	570.0	577.9	570.0
通信事業 Telecommunications business	93.8	143.8	148.7	189.9	576.2	115.7	139.6	128.9	161.8	546.0	537.0	547.2	538.0
スマートライフ事業 Smart life business	2.2	3.6	3.2	5.4	14.4	4.0	2.6	3.5	6.5	16.6	19.0	16.8	20.0
その他の事業 Other businesses	1.1	1.6	1.4	2.4	6.5	1.2	4.6	3.5	4.5	13.8	14.0	13.9	12.0
財務指標 (十億円) Financial Indicators (Billions of Yen)													
フリー・キャッシュ・フロー (資金運用に伴う増減除く) *1 Free cash flow (excluding changes in investments for cash management purposes)	34.9	306.8	100.4	222.5	664.5	86.0	313.2	251.8	211.6	862.5	855.0	865.0	630.0
基本的1株当たり当社に帰属する当期(四半期)純利益(円) Earnings per Share Attributable to NTT DOCOMO, INC. (Yen)	55.10	53.21	49.55	17.04	175.12	51.27	49.66	75.68	24.73	201.73	200.82	214.33	193.42
配当性向 Payout ratio	-	-	-	-	45.7%	-	-	-	-	49.6%	49.8%	46.7%	56.9%
営業FCF ^{*2} Operating FCF	315.8	259.0	227.1	64.4	866.4	284.0	254.3	280.3	114.9	933.5	910.0	947.0	960.0
EBITDA ^{*3}	413.0	408.0	380.4	262.1	1,463.4	404.9	401.0	416.2	287.7	1,509.9	1,480.0	1,524.9	1,530.0
EBITDAマージン ^{*4} EBITDA margin	37.2%	34.6%	32.2%	23.5%	31.9%	35.6%	34.5%	32.1%	24.5%	31.7%	31.2%	32.1%	31.9%
ROE ^{*5}	-	-	-	-	12.0%	-	-	-	-	13.3%	13.3%	- *9	- *9
株主資本比率 ^{*6} Shareholders' equity ratio	76.5%	75.3%	75.5%	74.2%	74.2%	75.9%	75.4%	74.7%	73.3%	73.3%	74.2%	- *9	- *9
D/E レシオ(倍) *7 Debt to equity ratio (multiple)	0.042	0.041	0.041	0.040	0.040	0.040	0.038	0.038	0.028	0.028	0.029	- *9	- *9

*1 期間3ヵ月越の資金運用を目的とした金融商品の取得、償還及び売却による増減

Changes by purchases, redemption at maturity and disposals of financial instruments held for cash management purposes with original maturities of longer than three months

*2 EBITDA - 設備投資額

EBITDA - Capital expenditures

*3 営業利益 + 減価償却費 + 有形固定資産売却・除却損 + 減損損失 (有形固定資産、償却対象の無形固定資産、営業権、非償却対象の無形固定資産)

Operating income + Depreciation and amortization + Loss on sale or disposal of property, plant and equipment + Impairment loss (of property, plant and equipment, amortizable intangible assets, goodwill, and unamortizable intangible assets)

*4 EBITDA ÷ 営業収益

EBITDA / Operating revenue

*5 当社に帰属する当期純利益 ÷ 株主資本

Net income attributable to NTT DOCOMO, INC. / Shareholders' equity

ROE is calculated using the average end-of-period shareholders' equity for the current and previous fiscal periods.

*6 株主資本 ÷ 総資産

Shareholders' equity / Total assets

*7 有利子負債 ÷ 株主資本

Interest bearing liabilities / Shareholders' equity

*8 会計監査の結果により変更になる可能性あり

The estimate figures presented herein may change as a result of an audit on the accounts.

*9 2018年度 第1四半期 決算データ集にて記載予定

To be provided in the Financial Data Book for FY2018/1Q

セグメント別実績
Operating Income in Each Segment

	FY2016 (U.S.GAAP)					通期実績 Result	FY2017 (U.S.GAAP)					通期実績 Result	通期計画 Forecast	FY2017(IFRS) 通期概算 Estimate	FY2018(IFRS) 通期予想 Forecast
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar	4月～6月 (1Q) Apr-Jun		7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar						
通信事業（十億円） Telecommunications business (Billions of Yen)															
営業収益 Operating revenues	894.9	961.7	957.3	897.2	3,711.2	924.3	946.5	1,075.5	952.1	3,898.4	—	3,886.5	—		
営業利益（損失） Operating income (loss)	270.4	254.3	219.4	88.6	832.8	241.4	233.0	245.6	112.7	832.8	—	851.2	—		
利益率 Operating margin	30.2%	26.4%	22.9%	9.9%	22.4%	26.1%	24.6%	22.8%	11.8%	21.4%	—	21.9%	—		
スマートライフ事業（十億円） Smart life business (Billions of Yen)															
営業収益 Operating revenues	125.2	125.1	131.6	120.0	501.9	113.5	116.7	119.2	117.4	466.7	—	452.0	—		
営業利益（損失） Operating income (loss)	17.2	19.8	21.7	(0.7)	57.9	16.7	16.8	19.8	9.6	62.9	—	60.6	—		
利益率 Operating margin	13.7%	15.8%	16.5%	(0.6%)	11.5%	14.7%	14.4%	16.6%	8.2%	13.5%	—	13.4%	—		
その他の事業（十億円） Other businesses (Billions of Yen)															
営業収益 Operating revenues	94.8	98.6	101.5	105.5	400.4	106.6	108.6	109.2	112.1	436.5	—	439.4	—		
営業利益（損失） Operating income (loss)	11.7	12.2	15.6	14.5	54.0	20.2	20.7	21.1	15.5	77.6	—	73.6	—		
利益率 Operating margin	12.3%	12.4%	15.4%	13.8%	13.5%	19.0%	19.1%	19.3%	13.9%	17.8%	—	16.8%	—		

セグメント Segment	セグメントに含まれる主なサービス Principal Services Included in Each Reportable Segment
通信事業 Telecommunications business	モバイル通信サービス : LTE(Xi)サービス、FOMAサービス、国際サービス、端末機器販売 等 光通信サービス及びその他の通信サービス : 光通信サービス、衛星電話サービス 等 Mobile communications services: LTE(Xi) services, FOMA services (3G), International services, Sales of handset/equipment for each service, etc. Optical-fiber broadband service and other telecommunications services: Optical-fiber broadband service, Satellite communications service, etc.
スマートライフ事業 Smart life business	コンテンツ・コマースサービス : dTV、dヒット、dマガジン、dショッピング、dトラベル、DAZN for docomo、タワーレコード(株) 等 金融・決済サービス : dカード、dカードmini、iD、料金収納代行、d払い 等 ライフスタイルサービス : dヘルスケア、dグルメ、dフォト、(株)オークロンマーケティング、(株)ABC Cooking Studio 等 Content/Commerce services: "dTV", "d hits", "d magazine", "d shopping", "d travel", "DAZN for docomo", "Tower Records Japan Inc." etc. Finance/Payment services: "d CARD", "d CARD mini", "iD", Proxy bill collection, "d Payment" etc. Life Style services: "d healthcare", "d gourmet", "d photo", "OAK LAWN MARKETING, INC.", "ABC Cooking Studio Co., Ltd." etc.
その他の事業 Other businesses	法人ソリューション : 法人IoT、システム開発・販売・保守受託 等 あんしん系サポート : ケータイ補償サービス、あんしん遠隔サポート 等 Enterprise solutions: Enterprise IoT solutions, System development/sales/maintenance services, etc. Support services for customers peace of mind: "Mobile Device Protection Service", "Anshin Remote Support" etc.

* 会計監査の結果により変更になる可能性あり

The estimate figures presented herein may change as a result of an audit on the accounts.

契約数・会員数・利用数・販売数

No. of Subscriptions/Members/Users/Units Sold

	FY2016				
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar	通期実績 Result
携帯電話サービス契約数・ドコモ光契約数 (千契約) Mobile telecommunications services and docomo Hikari subscriptions (Thousand subs)					
携帯電話サービス Mobile telecommunications services	71,614	72,943	73,588	74,880	74,880
LTE (Xi) サービス Telecommunications services (LTE(Xi))	39,893	41,281	42,671	44,544	44,544
(再掲) モジュール (Incl.) Modules	5	7	11	19	19
FOMAサービス Telecommunications services (FOMA)	31,721	31,662	30,917	30,336	30,336
(再掲) モジュール (Incl.) Modules	4,932	5,567	5,676	6,084	6,084
純増数 Net increase from previous period	650	1,330	645	1,292	3,916
解約率 ^{*1} Churn rate	0.62%	0.53%	0.56%	0.66%	0.59%
(再掲) ハンドセット解約率 ^{*2} (Incl.) Handset churn rate	0.49%	0.42%	0.43%	0.53%	0.47%
iモード i-mode	18,136	17,416	16,503	15,493	15,493
spモード sp-mode	33,082	33,809	34,749	35,921	35,921
ドコモ光 docomo Hikari	2,068	2,530	2,969	3,404	3,404

dカード契約数・dポイントクラブ会員数 (千契約) "d CARD" Members and "d POINT CLUB" Members (Thousand subs)					
dカード 契約数 ^{*3} "d CARD" members	16,679	16,968	17,312	17,666	17,666
(再掲) dカードGOLD契約数 (Incl.) "d CARD GOLD" members	1,342	1,671	2,014	2,391	2,391
dポイントクラブ会員数 "d POINT CLUB" members	58,496	59,264	60,007	61,352	61,352
(再掲) dポイントカード登録数 ^{*4} (Incl.) "d POINT CARD" registrants	5,480	7,475	9,686	12,560	12,560

利用数 (千契約) Number of users (Thousand subs)					
スマートフォン・タブレット利用数 Total smartphone / tablet users	33,443	34,088	34,926	35,864	35,864

総販売数 (千台) Number of units sold (Thousand units)					
総販売数 ^{*5} Number of units sold	6,165	7,285	6,690	7,342	27,482
(再掲) 新規販売数 ^{*6} (Incl.) New subscriptions	3,092	3,433	2,795	3,638	12,958
スマートフォン・タブレット Total smartphones and tablets sold	3,061	3,850	3,988	4,130	15,029
(再掲) タブレット (Incl.) Tablets sold	449	565	581	656	2,250

FY2017						FY2018
4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar	通期実績 Result	通期計画 Forecast	通期計画 Forecast
75,114	75,361	75,678	76,370	76,370	76,200	78,100
45,659	46,908	48,200	50,097	50,097	50,000	55,500
32	44	68	169	169	-	-
29,455	28,453	27,478	26,273	26,273	26,200	22,600
6,107	6,151	6,173	6,183	6,183	-	-
234	247	317	692	1,491	1,300	1,700
0.67%	0.60%	0.62%	0.69%	0.65%	-	-
0.48%	0.47%	0.51%	0.57%	0.51%	-	-
14,662	13,809	13,030	12,111	12,111	11,900	-
36,671	37,418	37,979	38,998	38,998	39,300	-
3,843	4,176	4,480	4,762	4,762	-	-

17,996	18,316	18,604	18,927	18,927	-	-
2,741	3,082	3,447	3,882	3,882	-	-
62,318	63,238	64,323	65,600	65,600	-	-
14,842	17,076	19,738	22,315	22,315	-	-

36,529	37,089	37,472	38,303	38,303	-	39,700
--------	--------	--------	--------	--------	---	--------

5,849	6,298	6,452	6,862	25,460	25,500	26,500
2,750	2,634	2,641	3,203	11,229	-	-
3,376	3,889	3,986	4,237	15,489	15,500	15,500
578	640	558	647	2,424	-	-

*1 MVNOの契約数及び解約数を除いて算出

"Churn rate" is calculated excluding the subscriptions and cancellations of subscriptions of MVNOs.

*2 スマートフォンやフィーチャーフォン等に係る「基本プラン(データプラン、デバイスプラス除く)」「Xi/FOMA総合プラン」及び「タイプリミット/バリュー/タイプリミット」の解約率

Churn rate in Basic Plans (excluding Data Plans and Device Plus 500), Xi/FOMA Billing Plans and Type Limit Value / Type Limit for smartphones and feature phones etc.

*3 dカード、dカードminiの合計値

The cumulative number of "d CARD" members represents the sum of "d CARD" and "d CARD mini" members.

*4 利用者の情報を登録することで、提携先でdポイントを貯める・使うことができるお客さまの数

The number of users who can earn and use "d POINTS" at participating stores by registering their personal information

*5 2017年度 第2四半期より、Number of handsets sold から名称変更 (英語表記のみ)

Number of handsets sold has been renamed to Number of units sold from the second quarter of FY ending March 31, 2018.

*6 MVNOとの契約及び通信モジュールサービス契約を含む

New subscriptions include mobile line subscriptions of MVNOs and Communication Module subscriptions.

ARPU・MOU

	FY2016				通期実績 Result	FY2017				通期実績 Result	通期計画 Forecast
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar		4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar		
ARPU (円)											
ARPU (Yen)											
総合ARPU Aggregate ARPU	4,330	4,420	4,450	4,550	4,430	4,600	4,710	4,720	4,690	4,680	4,670
音声ARPU Voice ARPU	1,240	1,250	1,280	1,220	1,250	1,330	1,390	1,390	1,370	1,370	1,360
(再掲) 割引適用額 (Incl.) Impact of discount	(780)	(780)	(760)	(730)	(760)	(670)	(650)	(620)	(600)	(630)	(640)
データARPU Data ARPU	3,090	3,170	3,170	3,330	3,180	3,270	3,320	3,330	3,320	3,310	3,310
パケットARPU Packet ARPU	2,960	2,990	2,960	3,080	2,990	2,970	2,990	2,970	2,940	2,970	2,970
(再掲) 割引適用額 (Incl.) Impact of discount	(360)	(350)	(350)	(350)	(350)	(330)	(330)	(340)	(350)	(340)	(340)
ドコモ光ARPU "docomo Hikari" ARPU	130	180	210	250	190	300	330	360	380	340	340
(再掲) 割引適用額 (Incl.) Impact of discount	(20)	(10)	(20)	(20)	(20)	(20)	(20)	(20)	(30)	(30)	(20)
MOU (分)											
MOU (Minutes)											
MOU	136	136	139	136	137	136	136	139	134	136	136

ARPU・MOUの定義

ARPU (Average monthly Revenue Per Unit) : 1利用者当たり月間平均収入
 1利用者当たり月間平均収入 (ARPU) は、1利用者当たりの各サービスにおける平均的な月間営業収益を計るために用いる
 ARPUは通信サービス収入 (一部を除く) を、当該期間の稼働利用者数で割って算出
 なお、ARPUの分子に含まれる収入は米国会計基準により算定
 MOU (Minutes Of Use) : 1利用者当たり月間平均通話時間

ARPUの算定式

総合ARPU : 音声ARPU + パケットARPU + ドコモ光ARPU
 ・音声ARPU : 音声ARPU関連収入 (基本使用料、通話料) ÷ 稼働利用者数
 ・パケットARPU : パケットARPU関連収入 (月額定額料、通話料) ÷ 稼働利用者数
 ・ドコモ光ARPU : ドコモ光ARPU関連収入 (基本使用料、通話料) ÷ 稼働利用者数
 なお、パケットARPUとドコモ光の合算値をデータARPUと称する

稼働利用者数の算出方法

当該期間の各月稼働利用者数 ((前月末利用者数 + 当月末利用者数) ÷ 2) の合計

利用者数は、以下のとおり、契約数を基本としつつ、一定の契約数を除外し算定

利用者数 = 契約数 - 通信モジュールサービス、「電話番号保管」、「メールアドレス保管」、「ドコモビジネストランシーバー」並びに仮想移動体通信事業者 (MVNO) へ提供する卸電気通信役務及び事業者間接続に係る契約数 - Xi契約及びFOMA契約と同一名義のデータプラン契約数

なお、通信モジュールサービス、「電話番号保管」、「メールアドレス保管」、「ドコモビジネストランシーバー」並びに仮想移動体通信事業者 (MVNO) へ提供する卸電気通信役務及び事業者間接続に係る収入は、ARPUの算定上、収入に含めない

Definitions of ARPU and MOU

ARPU (Average monthly Revenue Per Unit):
 Average monthly revenue per unit, or ARPU, is used to measure average monthly operating revenues attributable to designated services on a per user basis.
 ARPU is calculated by dividing telecommunications services revenues (excluding certain revenues) by the number of active users of our wireless services in the relevant periods, as shown below "ARPU Calculation Method."
 The revenue items included in the numerators of our ARPU figures are based on our U.S. GAAP results of operations.
 MOU (Minutes Of Use) : Average monthly communication time per user.

ARPU Calculation Methods

・Aggregate ARPU = Voice ARPU + Packet ARPU + "docomo Hikari" ARPU
 ・Voice ARPU : Voice ARPU Related Revenues (basic monthly charges, voice communication charges) / No. of active users
 ・Packet ARPU : Packet ARPU Related Revenues (basic monthly charges, packet communication charges) / No. of active users
 ・"docomo Hikari" ARPU : "docomo Hikari" ARPU Related Revenues (basic monthly charges, voice communication charges) / No. of active users
 ・In addition, the sum of Packet ARPU and "docomo Hikari" ARPU is referred to as Data ARPU.

Active Users Calculation Method

Sum of No. of active users for each month ((No. of users at the end of previous month + No. of users at the end of current month) / 2) during the relevant period

The number of "users" used to calculate ARPU and MOU is the total number of subscriptions, excluding the subscriptions listed below:
 Subscriptions of communication module services, "Phone Number Storage," "Mail Address Storage," "docomo Business Transceiver" and wholesale telecommunications services and interconnecting telecommunications facilities that are provided to Mobile Virtual Network Operators (MVNOs)
 and Data Plan subscriptions in the case where the customer contracting for such subscription in his/her name also has a subscription for "Xi" or "FOMA" services in his/her name.

Revenues from communication module services, "Phone Number Storage," "Mail Address Storage," "docomo Business Transceiver" and wholesale telecommunications services and interconnecting telecommunications facilities that are provided to Mobile Virtual Network Operators (MVNOs) are not included in the ARPU calculation.

ARPU・MOU

	FY2016					FY2017					FY2018 通期計画 Forecast	
	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar	通期実績 Result	4月～6月 (1Q) Apr-Jun	7月～9月 (2Q) Jul-Sep	10月～12月 (3Q) Oct-Dec	1月～3月 (4Q) Jan-Mar	通期実績 Result		通期計画 Forecast
新ARPU (円) New ARPU (Yen)												
総合ARPU Aggregate ARPU	4,340	4,430	4,460	4,570	4,440	4,620	4,740	4,750	4,720	4,710	—	4,780
モバイルARPU Mobile ARPU	4,210	4,250	4,250	4,320	4,250	4,320	4,410	4,390	4,340	4,370	—	4,340
(再掲) 割引適用額 (Incl.) Impact of discount	(1,130)	(1,120)	(1,100)	(1,060)	(1,100)	(980)	(950)	(930)	(920)	(940)	—	(930)
ドコモ光ARPU "docomo Hikari" ARPU	130	180	210	250	190	300	330	360	380	340	—	440
(再掲) 割引適用額 (Incl.) Impact of discount	(20)	(10)	(20)	(20)	(20)	(20)	(20)	(20)	(30)	(30)	—	(40)
MOU (分) MOU (Minutes)												
MOU	136	136	139	136	137	136	136	139	134	136	136	134

① ARPU・MOUの定義

- a. ARPU (Average monthly Revenue Per Unit) : 1利用者当たり月間平均収入
 1利用者当たり月間平均収入(ARPU)は、1利用者当たりの各サービスにおける平均的な月間営業収益を計算するために用いる
 ARPUは通信サービス収入(一部除く)を、当該期間の稼働利用者数で割って算出
 こうして得られたARPUは1利用者当たりの各月の平均的な利用状況及び当社による料金設定変更の影響を分析する上で有用な情報を提供するものであると考える
- b. MOU (Minutes of Use) : 1利用者当たり月間平均通話時間

② ARPUの算定式

- 総合ARPU : モバイルARPU + ドコモ光ARPU
 ・モバイルARPU : モバイルARPU関連収入(音声関連収入(基本使用料、通話料) + パケット関連収入(月額定額料、通信料)) ÷ 稼働利用者数
 ・ドコモ光ARPU : ドコモ光ARPU関連収入(基本使用料、通話料) ÷ 稼働利用者数

③ 稼働利用者数の算出方法

当該期間の各月稼働利用者数((前月末利用者数 + 当月末利用者数) ÷ 2)の合計

(注) 利用者数は、以下のとおり、契約の数を基本としつつ、一定の契約の数を除外して算定

- 利用者数 = 契約数
 - 通信モジュールサービス、「電話番号保管」、「メールアドレス保管」、「ドコモビジネストランシーバー」並びに仮想移動体通信事業者(MVNO)へ提供する卸電気通信役務及び事業者間接続に係る契約数
 - X契約及びFOMA契約と同一名義のデータプラン契約数

なお、通信モジュールサービス、「電話番号保管」、「メールアドレス保管」、「ドコモビジネストランシーバー」、MVNOへ提供する卸電気通信役務及び事業者間接続に係る収入並びに「dポイント」等に係る収入影響等は、ARPUの算定上、収入に含めない

i. Definition of ARPU and MOU

- a. ARPU (Average monthly Revenue Per Unit):
 Average monthly revenue per unit, or ARPU, is used to measure average monthly operating revenues attributable to designated services on a per user basis. ARPU is calculated by dividing telecommunications services revenues (excluding certain revenues) by the number of active users of our wireless services in the relevant periods, as shown below "ARPU Calculation Method." We believe that our ARPU figures provide useful information to analyze the average usage per user and the impacts of changes in our billing arrangements.
- b. MOU (Minutes of Use):
 Average monthly communication time per user.

ii. ARPU Calculation Methods

- Aggregate ARPU = Mobile ARPU + "docomo Hikari" ARPU
 ・ Mobile ARPU : Mobile ARPU-related revenues (voice-related revenues (basic monthly charges, voice communication charges) + packet-related revenues (basic monthly charges, packet communication charges)) / No. of active users
 ・ "docomo Hikari" ARPU : "docomo Hikari"-related revenues (basic monthly charges, voice communication charges) / No. of active users

iii. Active Users Calculation Method

Sum of No. of active users for each month ((No. of users at the end of previous month + No. of users at the end of current month) / 2) during the relevant period

Note:

- The number of "users" used to calculate ARPU and MOU is the total number of subscriptions, excluding the subscriptions listed below:
 - Subscriptions of communication module services, "Phone Number Storage," "Mail Address Storage," "docomo Business Transceiver" and wholesale telecommunications services and interconnecting telecommunications facilities that are provided to Mobile Virtual Network Operators (MVNOs); and
 - Data Plan subscriptions in the case where the customer contracting for such subscription in his/her name also has a subscription for "Xi" or "FOMA" services in his/her name.
- Revenues from communication module services, "Phone Number Storage," "Mail Address Storage," "docomo Business Transceiver" and wholesale telecommunications services and interconnecting telecommunications facilities that are provided to Mobile Virtual Network Operators (MVNOs), and impact on revenues from "dPOINT" program, etc., are not included in the ARPU calculation.