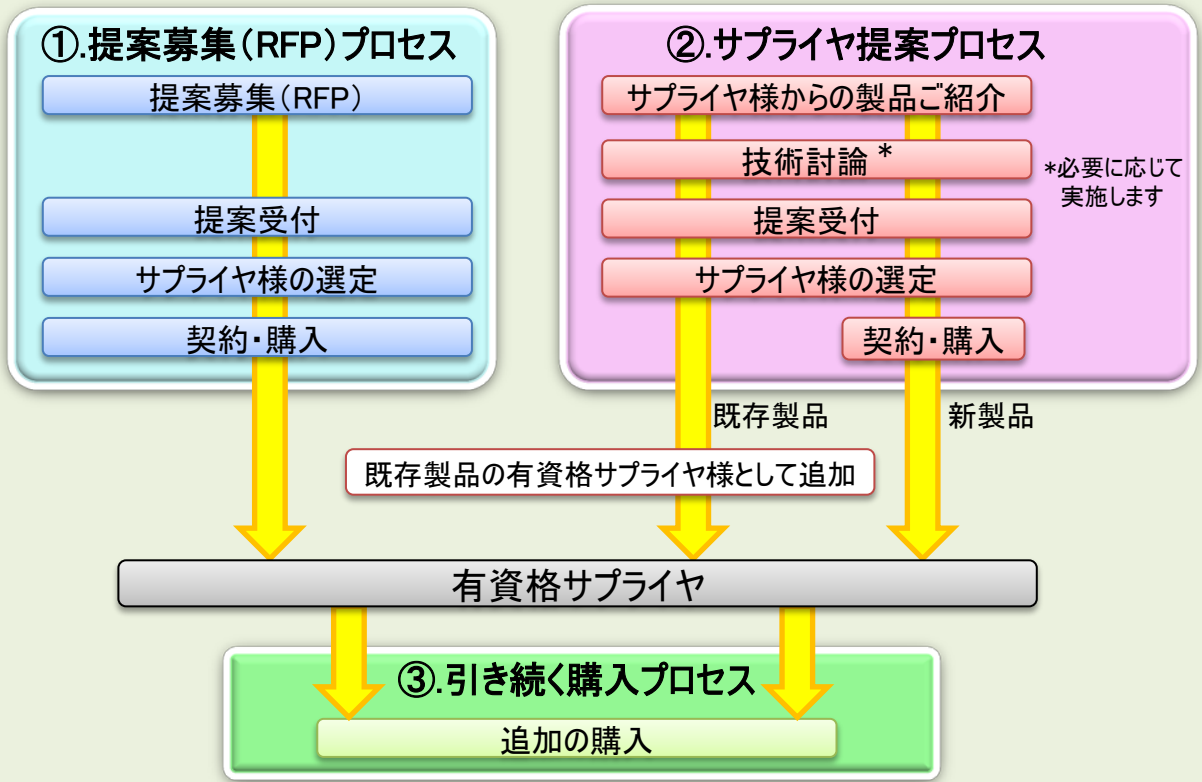


- NTTドコモの調達プロセスについて
 サプライヤ様から製品を調達する際の各調達プロセスは以下のように構成されています。(※1)



①.提案募集(RFP)プロセス

・提案募集

調達する製品などについて、弊社より製品概要などを提示し、提案募集を実施します。提案募集に際し、[調達手続きページ](#)で調達案件情報をお知らせします。(※2)

・提案受付

調達への参加を希望されるサプライヤの皆様からの申請書を受け付けます。

・選定・契約

申請書を総合的に評価し、最も有利であると評価したサプライヤを選定し、契約交渉を行います。選定の過程で、提案製品あるいは試作品の試験を行うことがあります。

②.サプライヤ提案プロセス

・製品紹介

製品の売込みをご希望されるサプライヤ様からの製品紹介を受け付けます。

・技術討論

必要な場合には、技術的な打ち合わせを行います。

・提案受付

サプライヤの皆様が申請書を提出される上で必要な事項を提示し、申請書を受け付けます。

・選定・契約

申請書の審査を行い、選定いたします。選定の過程で、提案製品あるいは試作品の試験を行うことがあります。

③.引き続き購入プロセス

・追加の購入

提案募集プロセスおよびサプライヤ提案プロセスによって調達した製品を追加して購入する場合、有資格サプライヤの皆様から購入します。なお、契約を締結するサプライヤの皆様数を、当該製品の調達予定数量に見合った数に制限する場合があります。

・有資格サプライヤ

提案募集プロセスおよびサプライヤ提案プロセスにおいて合格されたサプライヤの皆様は、有資格サプライヤとなります。

※1. 調達手続きを改善するため、手続きを見なおすことがあります。

※2. 調達制度を効率的に運用する観点から、提案募集にご参加いただくサプライヤ様の数を制限することがあります。